

Слабеющий франк поднимает настроение швейцарским бизнесменам|Le franc qui s'affaiblit remonte le moral des entrepreneurs suisses

Автор: Лейла Бабаева, Цюрих, 24. 07. 2017.



Самые дальновидные предприниматели уже подсчитывают будущую прибыль (tdg.ch)

Согласно исследованию Credit Suisse, подготовленному совместно с ассоциацией Switzerland Global Enterprise (SGE), швейцарская продукция пользуется за рубежом рекордным спросом за последние десять лет. Вместе с тем, хотя специалисты и прогнозируют дальнейшее падение

курса франка по отношению к евро, предприятия Конфедерации опасаются последствий Brexit.

Selon l'étude de Credit Suisse, la demande étrangère pour des produits helvétiques n'a pas été aussi forte depuis dix ans. En même temps, bien que les experts prédisent la continuation de l'affaiblissement du franc suisse face à l'euro, les compagnies suisses craignent les conséquences du Bréxit.

Экономист Credit Suisse и соавтор исследования Саша Юнкер отметил в интервью газете Le Temps, что в настоящее время объем швейцарского экспорта растет, добавив, что немалая его доля приходится на фармацевтическую и химическую промышленность. Также экономист подчеркнул улучшение ситуации в производственном секторе.

Рост курса евро – не единственный повод для оптимизма предпринимателей Швейцарии. Компаниям альпийской республики также выгоден экономический рост в ряде стран Европейского союза, [особенно в Германии](#). Согласно опросу, проведенному экспертами Switzerland Global Enterprise, 73% малых и средних предприятий Швейцарии рассчитывают продавать товары и услуги на родине Гете.

Также компании Конфедерации с надеждой смотрят в сторону США, поскольку с начала года американская валюта выросла на 5,5% по отношению к франку. Кроме того, 24% из опрошенных фирм хотели бы, чтобы Берн и Вашингтон подписали соглашение о свободной торговле.

В то же время, 26% предприятий-респондентов желают, чтобы Швейцария заключила соглашение о свободной торговле с Великобританией, так как выходящее из состава ЕС государство занимает пятое место в списке экономических партнеров альпийской республики (5,4% экспорта).

Больше всего потенциальной юридической неразберихи на фоне Brexit опасаются фирмы, деятельность которых связана с науками о жизни и точными науками, а также страховые компании. SGE советует предприятиям выходить на рынки государств, расположенных за пределами Европейского Союза, на долю которого приходится больше половины швейцарского экспорта. Такой шаг поможет компаниям подготовиться к возможным трудностям в будущем. На сегодня Швейцария заключила таможенные соглашения с тридцатью восемью странами, которые не являются членами ЕС или Европейской ассоциации свободной торговли.

Консультант Switzerland Global Enterprise Альберто Силини подчеркнул, что соглашения о свободной торговле (например, с Китаем) дают швейцарским предприятиям преимущества перед фирмами из стран, которые таких соглашений еще не заключили. «Это помогает компаниям выйти на международный уровень и способствует сохранению рабочих мест в Швейцарии», - подчеркнул эксперт.



Добавить комментарий

Пожалуйста, [войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) , чтобы отправить комментарий
