

## Новый экспорт из Швейцарии в Россию и дальнейшие перспективы | Nouvelles exportations de la Suisse en Russie et les perspectives d'avenir

Автор: Лейла Бабаева, Берн, 15. 01. 2016.



Здесь принято еще одно важное решение ([zerohedge.com](https://zero hedge.com))

Швейцария будет поставлять в Россию станки – точку в длительном процессе обсуждения возможности такого экспорта поставил Федеральный Совет. Что же до компаний Конфедерации, то для них появляются новые возможности на российском рынке.

La Confédération va exporter des machines-outils en Russie, grâce au Conseil Fédéral, qui a tranché. Quand aux compagnies suisses voient de nouvelles perspectives sur le marché russe.

На этой неделе Федеральный совет одобрил пять заявок на экспорт станков в Россию на общую сумму 11 миллионов франков. Правительство считает, что все необходимые условия для осуществления таких поставок соблюдены. Высший орган исполнительной власти решил вмешаться, поскольку федеральные департаменты, участвующие в рассмотрении вопроса, никак не могли прийти к согласию. В таком вмешательстве нет ничего экстраординарного, даже наоборот, «речь идет об обычной процедуре», приводит слова главы пресс-службы Федерального совета Андре Симонацци журнал Bilan.

Семь мудрецов также обсудили вопрос экспорта товаров двойного использования, то есть изделий, которые могут использоваться как в мирных, так и в военных целях. Как известно, после начала украинского кризиса в 2014 году Европейский союз и США наложили на Россию экономические санкции, которые касались и оборонной сферы. Швейцария не присоединилась к этим санкциям, но приняла меры, чтобы избежать использования ее территории для их обхода. [Постановлением Федерального совета RS946.231.176.72](#) наложен запрет, действующий с конца августа 2014 года, на «продажу, доставку, экспорт и транзит» товаров двойного использования в Россию и Украину.

Несмотря на это, в марте прошлого года Государственный секретариат по экономическим вопросам (SECO) разрешил экспорт в Россию камуфляжных сеток на сумму около 90 миллионов франков. При этом SECO опирался на статью 14 вышеупомянутого постановления, в которой говорится, что новые положения не касаются операций, проводимых по договорам, заключенным до 27 августа 2014 года.

Учитывая сегодняшнюю рецессию в России (после существенного экономического роста), связанную с санкциями, падением цен на нефть и ослаблением рубля, возникает вопрос, может ли страна по-прежнему привлекать инвесторов. Этой теме посвящено интервью, помещенное на сайте швейцарской ассоциации Switzerland Global Enterprise (SGE, оказывающей поддержку средним и малым швейцарским предприятиям в сфере экспорта). По словам главы представительства SGE в России Ива Мора, международные наблюдатели рассчитывают на улучшение экономической ситуации в России к 2017 году. Однако, поскольку причин кризиса достаточно много, в настоящее время невозможно делать более точные прогнозы».

Обстановка в России повлияла и на экспорт швейцарских товаров: стали ввозить на 35% меньше часов и на 27% меньше оборудования, а вот поставки фармацевтической продукции сократились только на 4%. Выгодность экспорта снизилась также из-за укрепления франка: для многих россиян швейцарские товары стали заведомо слишком дорогими, и, даже понимая их преимущества, они больше не могут позволить себе такие покупки. С другой стороны, из-за сложившейся политической обстановки российские потребители больше будут ценить товары из стран, с которыми отношения их государства сегодня менее напряжены, считает швейцарский эксперт. Вместе с тем, в России в настоящее время поощряется местное производство, которое позволяет частично восполнить сокращение потока импортных товаров.

Есть и хорошие новости: положительные тенденции наблюдаются в таких сферах российской экономики, как железнодорожные субподряды, информационные технологии, субподряды в фармацевтической промышленности и сфере медтехнологий, а также в сегменте оборудования для обработки пищевых продуктов, отметил Ив Мора. «Нам известны швейцарские фирмы, которые уверенно развиваются, а их конкуренты жалуются на большие убытки». Сегодня швейцарским компаниям стоит проанализировать потенциал своих товаров

на российском рынке, чтобы успеть воспользоваться экономическим подъемом, когда придет время. Не стоит забывать и о том, что договор о Евразийском экономическом союзе вступил в силу в январе 2015 года, и в рамках союза постепенно будут гармонизироваться таможенные правила. Это, в свою очередь, означает, что присутствующие на российском рынке фирмы будут иметь прямой доступ также к рынкам Белоруссии и Казахстана.

Сегодняшняя политическая ситуация способствует тому, что российские власти и регионы стараются привлечь иностранные компании, предлагая им выгодные условия. Учитывая это, многим швейцарским фирмам было бы интересно начать производство в России, так как расходы сравнительно невысоки, а население предпочитает европейские товары китайским.

Главной проблемой компаний из Конфедерации остается финансирование, так как стоимость кредитов очень выросла из-за международных санкций. В выгодном положении находятся фирмы, которые имеют возможность воспользоваться моделями внутреннего финансирования. Другая важная задача – найти надежного партнера. «В России в настоящее время принимаются новые законы для активизации экономики, и лучше всего иметь кого-то «на месте», кто прекрасно информирован и имеет хорошие связи», - подчеркнул Ив Мора.



## Добавить комментарий

Пожалуйста, [войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) , чтобы отправить комментарий

---