

Цены на газ: мир, Европа, Швейцария (Часть 3)|Gaz prices: world, Europe, Switzerland (Part 3)

Автор: Лев Комлев , Genève-Женева, 12. 06. 2014.



Гори, гори ясно....

Мы продолжаем публикацию аналитического труда доктора экономических наук Льва Комлева. Сегодняшний фрагмент посвящен вопросу, который касается всех нас - розничным ценам.

|

We continue publishing the analytical text of Lev Komlev, PhD (Economics). Today' extracts deals with a matter of general concern - retail prices.

Розничные цены

Подобно оптовым, розничные цены на газ существенно варьируются по регионам мира и в зависимости от конечных потребителей. Так, в 2012 году при спотовой цене Henry Hub \$2,75ММБте и оптовой в среднем по США порядка \$4ММБте, цены для промышленных потребителей составили: около \$5,5ММБте или 1,9 цента за газовый КВт.ч и \$12ММБте или 4,0 цента за КВт.ч для домашних хозяйств. В ЕС при средней импортной цене за газ около \$11ММБте, цена в евроцентах для промышленных потребителей была 4 заКВт.ч, а для домашних хозяйств соответственно 7,63 заКВт. В Японии при импортной цене СПГ \$16,75ММБте средние цены для промышленных потребителей-были 7,5 цента за КВт.ч (\$22ММБте), а для домашних хозяйств - 18,7 цента (\$55ММБте). Таким образом, как промышленность, так и домашние хозяйства в ЕС платят за газ примерно втрое, а в Японии вчетверо больше, чем соответствующие конечные потребители в США. Немал разброс розничных цен на газ и внутри отдельных регионов. Согласно European Energy Price Report 2013, при средней цене для домашних хозяйств для 15 западноевропейских стран ЕС в евроцентах за газовый КВт.ч в 7,63 они варьировали от 5,62 в Великобритании до 6,81 во Франции; 7,43 в Германии; 7,73 в Австрии; 9,09 в Италии и 11,28 в Дании.

Розничная цена на газ обычно формируется из таких составляющих как (1) импортная/ оптовая цена + (2) стоимость доставки газа до распределительной сети + (3) тариф распределительной сети + (4) торговая маржа дистрибьютера + налоги.

Розничная цена на газ обычно формируется из таких составляющих как (1) импортная/ оптовая цена + (2) стоимость доставки газа до распределительной сети + (3) тариф распределительной сети + (4) торговая маржа дистрибьютера + налоги. Доля каждого из названных компонентов существенно отличается не только по регионам, но и по отдельным странам, включая те из них, экономики которых тесно переплетены интеграционными процессами. В структуре средней по западноевропейским странам розничной цены на газ для домашних хозяйств порядка 37% составляет оптовая цена, 24% - издержки газораспределительной сети, 16% - маржа дистрибьютера, 9% - налоги на энергоносители и 14% - НДС. Оптовая цена на газ плюс маржа дистрибьютера составляют энергетический компонент цены. В среднем для 15 стран он был равен 53% (37%+16%), а по странам варьировал от 36% в Дании до 50% в Германии и Франции, 63% в Великобритании и 78% в Люксембурге. Существенные страновые отклонения от средней (24%) наблюдались в доле тарифа распределительной сети. Если в Нидерландах, Дании и Люксембурге она составляла 11%, 14% и 15%, то в Великобритании, Франции и Испании - 27%, 35% и 39%. Еще больший разрыв между странами в доле налогов в розничной цене газа. При средних 23% (9% энергоналоги + 14% НДС) по странам удельный вес налогов колебался от 8-9% в Люксембурге (2%- энергоналоги +6%- НДС) и Великобритании (4% - энергоналоги + 5% НДС) до 38% в Нидерландах (22% энергоналоги + 16%- НДС) и до 50% в Дании (30% энергоналоги + 20% НДС).

Расходы на газ в доходах потребляющих его домашних хозяйств стран Западной Европы в среднем составили около 5%. По отдельным странам эта доля в зависимости от различий в ценах на газ, величины дохода на душу населения и климатических особенностей варьировала от 1,5% в Люксембурге до 3,5% в Германии; 4,0% в Великобритании и Испании; 5,0% в Бельгии, Голландии, Франции; 7,0 - 7,5% в Португалии, Италии, Дании и 8,5% в Греции. По оценке упомянутого European Residential Energy Price Report, благодаря мерам ЕС по стимулированию конкуренции на рынке энергоносителей, средний индивидуальный домашний потребитель газа в западноевропейских странах, получив возможности заключения более выгодных контрактов, потенциально мог бы сократить свой счет за газ на 160 евро или на 15%. При этом, потенциал такого сокращения в различных странах неодинаков: в Германии - 37%; в Бельгии и Великобритании - 20%; во Франции - 10%, а в Испании и Португалии - менее 4%. Очевидно, что и стимулы, создаваемые мерами Брюсселя для замены поставщиков газа, неодинаковы по странам: чем весомее энергетический компонент цены, тем сильнее для этого побудительный мотив и наоборот.



Добавить комментарий

Пожалуйста, [войдите](#) или [зарегистрируйтесь](#) , чтобы отправить комментарий
