

НАША ГАЗЕТА

 nashagazeta.ch

Опубликовано на Швейцария: новости на русском языке (<https://nashagazeta.ch>)

Как поживают швейцарские нефтетрейдеры без российской нефти? | Comment les négociants suisses se portent-ils sans le pétrole russe?

Автор: Заррина Салимова, [Женева](#) , 28.02.2024.



Когда-то Женеву в СМИ называли "Москвой на Лемане". Фото: visualsoflukas, Unsplash

Швейцария господствовала в сфере торговли «черным золотом» из России на протяжении тридцати лет. Что изменилось после начала войны?

|

Pendant trente ans, la Suisse a dominé le commerce de «l'or noir» russe. Qu'est-ce qui suite au début de la guerre?

Comment les négociants suisses se portent-ils sans le pétrole russe?

В течение десятилетий Швейцария была [центром](#) торговли российскими сырьевыми товарами: расположенные в Женеве и Цуге компании помогали находить по всему миру покупателей, желающих приобрести российские энергоносители. После начала войны в Украине этот сектор швейцарской экономики столкнулся со структурными изменениями, которые привели к тому, что швейцарские трейдеры и вовсе отказались от сделок с российским «черным золотом». Газета *Le Temps* посвятила отдельный материал тому, как Швейцария пришла к лидерству в этой сфере и какие изменения последовали после 24 февраля 2022 года.

...Началась эта сага во время холодной войны. Одним из первых профессионалов, понявших, что нефтяной рынок переживает большие перемены, стал трейдер Марк Рич, основавший в начале 1970-х годов собственную компанию *Marc Rich + Co* в Цуге. В то время страны-производители нефти объединились в ОПЕК, что открыло большие возможности для трейдеров, которые стали покупать сырье по фиксированной цене и продавать его на международных рынках. Марк Рич выбрал Швейцарию по нескольким причинам: низкие налоговые ставки, полная банковская тайна, нейтралитет и менее жесткое регулирование, чем в большинстве европейских стран.

Нефтяные сделки с СССР тогда были редки. Задача по продаже «черного золота» была возложена на «Союзнефтеэкспорт», и в период с 1960 по 1989 годы поставки за рубеж росли на 10% в год. Помимо Марка Рича, сделки заключала и компания Vitol, открывшая в 1972 году офис в Женеве. Несмотря на эмбарго в отношении ЮАР, *Marc Rich + Co* и Vitol, например, поставляли российскую нефть в Преторию: баррель нефти, купленный менее чем за 15 долларов, в Дурбане можно было продать за 33 доллара.

Еще большие возможности для трейдеров открылись после распада СССР. Медь, цинк, пшеница и нефть были выставлены на продажу в условиях абсолютного хаоса. Как пишет *Le Temps*, в Сибирь летали частные самолеты, набитые сигаретами и виски, которые можно было обменять на энергоносители.

В Швейцарии появлялось все больше новых фирм, занимающихся торговлей нефтью. В 1994 году *Marc Rich + Co* была переименована в Glencore (уже без Марка Рича), которая заключила партнерские отношения с четырьмя российскими нефтеперерабатывающими заводами, получив нефть по бросовым ценам. Во Фрибурге появилась компания Runicom, занимающаяся сбытом для «Сибнефти», связанной с Романом Абрамовичем. «ЮКОС» открыл дочерние компании в Швейцарии, в том числе Petroval в Женеве. Этому примеру последовал и «Лукойл» (в 2000 году филиал был переименован в Litasco). Еще одна российская нефтяная компания «Альфа» основала Crown Resources в Цуге.

За нефтетрейдерами последовали и российские банки. В Цюрихе появились офисы «Сбербанка» и «Газпромбанка», а в Женеве в 1993 году открылся «Инкомбанк», обслуживающий нефтедобывающие компании. Три года спустя появился «Юнексим», который финансировал торговлю сырьевыми товарами, а затем слился с

«Росбанком».

Женева стала привлекательным местом жительства для разбогатевших на торговле сырьем выходцев из бывших советских республик: в рейтинге самых богатых людей Швейцарии, составляемом журналом [Bilan](#), появились первые олигархи.

Следующий этап растянулся на полтора десятилетия – от начала нулевых до 2014 года. После прихода к власти Владимира Путина множество мелких игроков в нефтяном секторе уступили место крупным. На первое место вышли такие компании, как Gunvor и Mercuria, которые в книге «The World for Sale» описываются как «оппортунистические, имеющие хорошие связи фирмы, связывающие страны-производители с новым игроком с ненасытным аппетитом – Китаем». Эти компании сыграли «решающую» роль в 2000-х годах, «наполнив казну Кремля и придав молодому президенту Путину уверенность, необходимую ему для утверждения себя на международной арене».

После присоединения Крыма торговля российской нефтью оставалась разрешенной, став уделом крупнейших игроков, таких как Glencore, Trafigura и Vitol.

Свидетельством особенных отношений швейцарских компаний и Москвы могут быть и выгодные контракты. Так, в 2016 году концерн Glencore вместе с суверенным фондом Катара участвовал в приватизации «Роснефти», приобретя 19,5% акций второго по величине производителя нефти в мире за более чем 10 миллиардов долларов. Vitol и Trafigura также заключили в то время крупные партнерства, экспортируя миллионы баррелей нефти из России. Страна тогда нуждалась в средствах: цены на нефть резко упали, а санкции, введенные после присоединения Крыма, становились ощутимыми.

Накануне войны ожесточенная борьба между Vitol, Glencore и Trafigura была в самом разгаре. Наряду с ними на рынке были активны еще три менее известные швейцарские компании: Litasco, Petracos из Тичино и Paramount из Женевы. Согласно данным Le Temps, в феврале 2022 года эти компании стали шестью крупнейшими клиентами России: на их долю приходилось 60% российской нефти, поставляемой морскими судами, в то время как по трубопроводам из страны уходила лишь небольшая часть экспорта сырой нефти. Другими словами, швейцарские игроки по-прежнему господствовали в сфере торговли российской нефтью.

Война в Украине изменила все. Еще до введения санкций в нефтяном секторе найти банк, страховую компанию или судовладельца стало практически невозможно. Glencore и Trafigura осудили «разрушительные» человеческие последствия конфликта. Gunvor «безоговорочно» осудила войну в Украине и «бессмысленное насилие над гражданским населением». В последующие месяцы Trafigura и Vitol отказались от своих инвестиций. В результате торговля российской нефтью переместилась из Женевы и Цуга в [Дубай](#), Сингапур и Гонконг.

Пострадала ли Швейцария как центр торговли сырьевыми товарами? Как ни странно, нет. Волатильность приносит рекордные прибыли. Для трейдеров война открыла новые возможности: торговцы сырьем извлекают огромную выгоду из потрясений в цепочках поставок. Чтобы в этом убедиться, достаточно взглянуть на налоговую отчетность Женевы: в 2022 году кантон зафиксировал налоговый профицит в размере 1,3 миллиарда франков. И, по сведениям Le Temps, показатели за 2023 будут не хуже.

[Торговля нефтью](#)
[торговля сырьем в швейцарии](#)
[трейдеры](#)
[Цуг](#)
[Женева](#)



[Заррина Салимова](#)
Zaryna Salimava

Source URL:

<https://nashagazeta.ch/news/economie/kak-pozhivayut-shveycarskie-neftetreydery-bez-rossiyskoy-nefti>