

Gazprombank (Switzerland) Ltd разместил 3-х летние облигации | Gazprombank (Switzerland) Ltd. (BBB- stable S&P, BBB- stable Fitch) placed 3- year domestic bonds

Автор: NG, [Цюрих](#) , 08.11.2013.



Сергей Белоусов

6 ноября 2013 г. Gazprombank (Switzerland) Ltd успешно разместил 3-х летний

швейцарский облигационный заем на сумму в 200 миллионов швейцарских франков с годовым купоном 2.375% и доходностью к погашению 2.403%. Организаторами размещения выступили Deutsche Bank, GPB-Financial Services Ltd и UBS.

|

On November 6, 2013 Gazprombank (Switzerland) Ltd. (BBB- stable S&P, BBB- stable Fitch) successfully placed CHF 200 mio of a 3-year domestic senior unsecured bond with a 2.375% coupon. Deutsche Bank and UBS acted as Joint Lead Managers and Bookrunners of the placement, GPB-Financial Services Ltd acted as Joint Lead Manager.

Gazprombank (Switzerland) Ltd. (BBB- stable S&P, BBB- stable Fitch) placed 3-year domestic bonds

Обывателя эта информация, может, и не привлечет, но каждый читающий нас экономист или просто человек, всерьез интересующийся материальной стороной жизни, отреагирует на нее обязательно. Однако Наша Газета – издание широкого профиля, а потому, чтобы значимость события стала понятна всем, мы попросили Вице-Президента, Заместителя Руководителя Казначейства Gazprombank (Switzerland) Ltd. Сергея Белоусова, кое-что разъяснить.

Сергей, далеко не все наши читатели - специалисты по банковскому делу. Объясните, пожалуйста, для простых смертных, о чем идет речь, и почему факт размещения этих облигаций так важен для вашего банка?

Речь идет о привлечении нашим банком 3-х летних средств на сумму в 200 миллионов швейцарских франков под 2.403% годовых. Безусловно данное событие важно для нас как с точки зрения развития корпоративного бизнеса банка, так и с точки зрения позиционирования на швейцарском рынке долгового капитала.

По нашим данным размещение прошло весьма успешно.

Это действительно так. В первую очередь, я отмечу большой интерес, проявленный со стороны швейцарских инвесторов к нашему банку уже на этапе подготовки сделки. Так, 5 и 6 ноября мы провели ряд встреч с инвесторами в Цюрихе, Женеве и Лугано. Данные о более чем 70 зарегистрировавшихся участников указывают на аппетит швейцарских инвесторов к Gazprombank (Switzerland) Ltd. По окончании последней встречи в Лугано 6 ноября нами совместно с организаторами выпуска было принято решение начать размещение облигаций нашего банка. Спрос на облигации быстро превысил сумму в 200 миллионов швейцарских франков, которую мы планировали привлечь, что позволило нам в тот же день, 6 ноября, успешно завершить размещение. Отмечу, что в результате большого спроса инвесторов мы смогли снизить изначально заявленную доходность выпуска с 2.483% до 2.403%.

Существуют ли на швейцарском рынке аналоги Вашего займа?

Мы гордимся тем, что провели первое в истории швейцарского рынка размещение, когда швейцарский банк с иностранным капиталом привлекает средства путем выпуска облигаций в так называемом локальном швейцарском формате. Данный тип облигаций могут приобретать местные швейцарские инвесторы, инвестиционными декларациями которых не предусматриваются покупки, к примеру, еврооблигаций. В условиях неослабевающего спроса на облигации в швейцарских франках, вызванного

стабильностью франка, а также отсутствия существенного предложения облигаций во франках, наша сделка привлекла колоссальное внимание инвесторов. Это отразилось как в географической диверсификации инвесторской базы (так, в выпуске участвовали инвесторы из Цюриха, Женевы, Лугано, Базеля и др.), так и в диверсификации по классу инвесторов (частные банки, управляющие компании, хедж-фонды и семейные офисы, страховые компании, пенсионные фонды и пр.)

Почему Вы разместили облигационный выпуск именно сейчас?

Привлечение банком ресурсов безусловно необходимо для поддержания и развития корпоративного бизнеса. А размещение облигационного выпуска является логичным и своевременным шагом в развитии нашего банка. Ранее в этом году мы получили международные кредитные рейтинги на уровне “BBB-” от рейтинговых агентств S&P и Fitch, внедрили передовую швейцарскую IT платформу. В целом с момента покупки банка в 2009 году мы подошли к тому периоду в развитии и продвижении в Швейцарии, когда мы можем выходить на рынок с публичными сделками, привлекающими интерес швейцарского инвестиционного сообщества, подтверждением чего является успех нашего облигационного займа.

[Женева](#)

Статьи по теме

[Роман Абдулин: «Название меняется, но русский банк в Швейцарии остается»](#)

Source URL: <https://nashagazeta.ch/news/econom/16672>