

НАША ГАЗЕТА

 nashagazeta.ch

Опубликовано на Швейцария: новости на русском языке (<https://nashagazeta.ch>)

Геннадий Тимченко: «Каждый год мы вкладываем 50 млн в женевскую экономику» | Genadi Timtchenko sur ses investissements dans l'économie genevoise

Auteur: Bilan/Наша газета, [Женева](#), 16.12.2009.



© Thierry Parel

Параллельно с журналом Bilan и с его любезного согласия мы публикуем первое интервью российского предпринимателя швейцарской прессе.

|

Parallèlement au magazine Bilan et avec son accord, nous publions la première interview d'un entrepreneur russe dans la presse suisse.

Genadi Timtchenko sur ses investissements dans l'économie genevoise

Геннадий Тимченко – скрытный предприниматель. В прошлом году читатели номера журнала Bilan, посвященного 300 самым богатым жителям Швейцарии, впервые открыли для себя этого человека с состоянием, оцениваемым в 2,5 миллиарда франков (3 миллиарда в этом году). Финский предприниматель российского происхождения Геннадий Тимченко, обосновавшийся с 2001 года в Женеве, управляет, вместе со своим шведским партнером Торбьорном Торнквистом, компанией Gunvor, товарооборот которой составил в 2008 году 65 миллиардов

долларов.

Тяжеловес в области торговли нефтью, с многочисленными промышленными и логистическими подразделениями, за двадцать лет Gunvor вышел на третье место в мире.

О Геннадии Тимченко много написано в международной прессе, но, по его словам, о нем циркулирует слишком много ложной информации. Этой весной он судился в Англии с престижным журналом The Economist. В итоге они достигли согласия: экономический журнал изъял из своего Интернет-архива статью, казавшуюся Тимченко проблематичной, и опубликовал исправление в номере от 31 июля. До сих пор бизнесмен дал всего одно интервью - Wall Street Journal - и вот теперь согласился поделиться своим мнением с Bilan.

Какой образ жизни Вы здесь ведете?

Простой. Провожу время с друзьями, в основном, работающими в нашей отрасли. Со многими знакомлюсь благодаря теннису. Кстати, мы спонсируем профессиональные соревнования по теннису с участием спортсменов из Ассоциации теннисистов-профессионалов. Мы организовываем также культурные мероприятия, что дает возможность расширять круг общения.

Почему Вы выбрали Женеву?

Когда мы переехали сюда в 2001 году, причинами были прекрасная окружающая среда и качество жизни. Кроме того, для трейдинга это просто идеальное место. С точки зрения образования, ради моего сына мы могли бы поехать в Лондон, но и здесь есть отличные школы. Кроме того, центральное расположение Женевы облегчает мои частые разъезды.

А с деловой точки зрения?

Правительство здесь прагматичное и очень ориентированное на бизнес. Как левые, так и правые стремятся создать наилучшие условия для трейдинговых компаний – в Женеве в этой области работает 9000 человек. Все эти люди получают хорошие зарплаты, платят налоги, много тратят и принимают многочисленных посетителей. Для кантона Женева это великолепная деятельность.

А какое влияние оказывает на Женеву Gunvor?

Мы выплачиваем более 20 миллионов в виде налогов, а если добавить сюда зарплаты и прочие расходы, то выходит, что ежегодно мы вкладываем в местную экономику более 50 миллионов франков. Кроме того, за нами – 5 миллиардов займов и кредитов и различных женевских банках, таких как BNP Paribas, Credit Suisse, Crédit Agricole и даже Banque Cantonale de Genève. Между прочим, вот увидите – все больше трейдинговых компаний будет обосновываться здесь, особенно тех, что сейчас в Лондоне.

Можете ли Вы предположить смену места жительства?

Нет, на сегодняшний день наша семья очень довольна жизнью в Женеве. Понятно, что если климат для ведения бизнеса изменится, мы пересмотрим наши планы, но пока я не вижу никаких признаков перемен.

Почему Вы такой скрытный?

Стараюсь оставаться самим собой и вести нормальную жизнь.

На какой машине Вы ездите?

На Smart.

С кем Вы общаетесь в России?

Я с давних пор знаю все деловое сообщество, особенно в области энергетики. В течение многих лет я общаюсь с главами всех крупнейших нефтяных и газовых компаний России. В этом бизнесе люди доверяют вам, только если хорошо знают и если вы – настоящий профессионал.

Какую информацию о Вас Вы считаете ложной?

Ее столько, что не знаю, с чего начать. Вот почему я и вынужден открыться международной прессе, чтобы объяснить, кто я есть. Мы с моим партнером дали несколько интервью, и наш «образ» начинает приобретать более четкие очертания.

Есть ли у Вас в России охрана?

Как и многие другие бизнесмены в России, я вынужден принимать меры безопасности, так как, к сожалению, обстановка там не такая спокойная, как в Женеве, даже если за последние десять лет положение значительно улучшилось.

Вы путешествуете в частном самолете?

Да. Я провожу в дороге около 500 часов в год, в основном, по работе. Я все время в разъездах. Моя дочь не одобряет тот факт, что я летаю на самолете, и напоминает мне о выбросах CO2 и прочем вреде для окружающей среды. Но для деловых поездок мы пользуемся частными самолетами, превращая время – в деньги.

Есть ли у Вас инвестиции на Западе?

Да, мы немного вложили в недвижимость в Женеве. Кроме того, я владею двумя отелями группы Relais & Châteaux во Франции, авиакомпанией в Финляндии и маленькой страховой компанией в Германии.

Вы спонсируете команду яхтсменов?

Да, у меня есть команда, участвующая в RC 44 Championship Tour, гонке, основанной Расселом Кутсом. Эта что-то вроде Class America в миниатюре, с командами из восьми человек на судне. Команду возглавляет Поль Кайар. В последний раз наша яхта пришла второй в регате в Словении.

Как Вы сделали состояние?

С переменами в СССР, столь драматичными и в политическом, и в экономическом смысле, при переходе от социализма к капитализму было много возможностей сделать состояние. Нам повезло – мы оказались в нужном месте в нужное время. За двадцать лет с хвостиком мы превратили небольшую трейдинговую компанию в одного из крупнейших нефтяных трейдеров мира.

А Вы лично?

За мой более двадцати лет опыта в нефтебизнесе. В 1991 году я поехал в Финляндию, страну, в которой прожил десять лет и гражданином которой теперь являюсь. Это позволило мне научиться европейской культуре ведения дел, что стало преимуществом по сравнению с моими коллегами, строившими всю карьеру в России. Я понял, что значит репутация, и как важно сохранять транспарентность в делах.

Но ведь не только...

Мы не побоялись вкладывать в реальную экономику, даже в России. Для делания денег это, конечно, лучшее место в мире. Объединившись с моим партнером, мы задумали дело, превосходящее по размаху просто финансовую сторону нефтяного бизнеса, и начали развивать логистику. Сегодня мы – крупнейшее в России предприятие по перевозке нефти и производных продуктов, располагающее приблизительно 25 000 вагонами и 36 локомотивами. А ведь начинали мы с нуля.

Почему такая вертикальная интеграция?

Нашей целью было стать конкурентоспособными и наладить хорошие отношения с терминалами. Сначала мы имели дело с единственным каналом сбыта, находившимся в Эстонии. А теперь собираемся строить крупнейший в мире нефтяной терминал, который позволит переправлять продукцию с поезда на корабль. Этот проект, требующий вложения в размере 800 миллионов долларов, будет финансироваться нашими собственными фондами и за счет кредитов.

При быстром развитии Gunvor, как Вам удается предпринимать такие огромные проекты?

Я начал работать в этом секторе в 1987 года, 22 года – это не мало. Наши инфраструктуры в России позволили нам перерабатывать большие объемы нефти и стать более конкурентоспособными, чем любое другое российское предприятие. Что не мешает нам сохранять наилучшие отношения со всеми нефтяными компаниями страны, как государственными, так и частными. Но теперь мы выходим на следующую стадию развития.

То есть?

50% нашей нефти добывается теперь за пределами России: в Индонезии, Алжире, Таиланде, Экваторе и т.д. Мы не фокусируемся только на России, но оперируем на мировом рынке. В Женеве среди тех, кто работает в Gunvor, 25% швейцарцев, 6% россиян, а остальная часть – интернациональная. В целом, на нас работает 350 человек, и мы диверсифицируем нашу деятельность. Только что создали подразделение по трейдингу природным газом, электроэнергией, углем и эмиссиями CO₂. До конца 2010 года планируем взять на работу в нем в Женеве 50 человек.

Что Вы думаете о кризисе в России?

Он не обернется дефолтом, как в 1998 году, но кризис все же серьезен. Он показал, какую работу еще предстоит проделать правительству для реструктурирования экономики и создания возможностей для деятельности на более здоровой и разнообразной основе. Это необходимо для благополучия страны. Кстати, во время

кризиса на меня произвела большое впечатление слаженная работа президента Медведева и премьер-министра Путина.

А каким видится Вам развитие России в политическом смысле?

Россия находится на фазе консолидации, и здесь деятельность президента Медведева впечатляет. Он хорошо работает на благо страны, вынося на поверхность и то, что нужно исправлять. Речь идет и о коррупции, и о других проблемах. Меня очень вдохновляет его проект модернизации через диверсификацию экономики и увеличение инвестиций в технологию. В общем, все идет в нужном направлении и, возможно, когда-нибудь Россия станет членом Европейского сообщества.

Есть ли у Вас другие проекты в России?

В начале 2010 года мы откроем завод по производству минеральной воды в Нижнем Новгороде. Это серьезное вложение, которое позволит и обеспечить население качественной водой и создать рабочие места. Недавно мы приобрели небольшую часть акций компании, занимающейся геологическими исследованиями и нефтяными разработками. Изучаем мы и секторы страхования и недвижимости. Однако основой нашей деятельности остается трейдинг и логистика, плюс, недавно, крупная инвестиция в самое большое частное предприятие России по производству газа, Новатек, которое котируется на бирже в Лондоне и в Москве.

А не хотели бы Вы создать в Швейцарии банк?

В этой области уже все сделано. Я часто общаюсь с женевскими частными банкирами, очень компетентными, занимающимися этим делом уже в седьмом или восьмом поколении. У них накоплен огромный опыт анализа финансовых взлетов и падений на протяжении очень длительного периода времени. Эта область не в моей компетенции, и вряд ли бы я смог что-то привнести. Так что предпочитаю заниматься тем, в чем разбираюсь.

А в области промышленности какие планы?

В настоящий момент я не рассматриваю никаких проектов. Однако я основал в Женеве Фонд, призванный стимулировать обмены между Швейцарией и Россией в области культуры, науки и образования. Недавно мы спонсировали выставку в [Фонде Бодмера](#), посвященную русской литературе. Ее посетило 5000 человек.

От редакции: Дорогие читатели! Напоминаем, что интервью проводил главный редактор журнала Bilan Стефан Бенуа-Годе. Мы надеемся, что у нас еще будет возможность встретиться с Геннадием Тимченко и задать ему несколько иные вопросы.

[недвижимость в Швейцарии](#)

[швейцария недвижимость](#)

Статьи по теме

Source URL:

<https://nashagazeta.ch/news/les-gens-de-chez-nous/gennadiy-timchenko-kazhdyy-god-my-v-kladyvaem-50-mln-v-zhenevskuuy>