

«Мой ходячий магазин» | "My Walking Store"

Auteur: Надежда Сикорская, [Женева](#) , 05.04.2012.



Так можно перевести название новой услуги, предлагаемой симпатичной женеvской предпринимательницей Жеральдиной Вюемьер.

My Walking Store, c'est un concept novateur, audacieux et en vogue qui propose des articles de luxe aux prix attirants pour femmes, hommes et enfants. A decouvrir!

"My Walking Store"

Кто из вас, дорогие читательницы, не оглядывает порой разбухающий год от года платяной шкаф, думая, как хорошо было бы избавиться от скопившихся вещей, часть из которых предательски уменьшилась в размере, а часть просто надоела. Но как же это сделать, если отдать некому, выбросить жалко, а ехать в швейцарский эквивалент комиссионки нет ни времени, ни желания?



Эту отдающую
безысходностью проблему
обсуждали как-то вечером женевские подружки, мечтая о том, чтобы кто-то пришел и избавил их от лишней одежды, освободив место для новых поступлений в гардероб. Тема эта всплыла и на следующих дружеских посиделках, и тогда одна из участниц, Жеральдина Вюемьер, подумала: «А почему бы этим не заняться мне?»

Так спонтанно родилась идея My Walking Store, новаторской концепции, полностью соответствующей духу времени. Ее девиз - «Продай. Купи. Не выходя из дома» - четко отражает суть проекта, позволяющего пользователям покупать и продавать фирменные вещи в новом или почти новом состоянии, не нарушая своего комфорта.

«Все мы любим хорошие, качественные, модные вещи, - призналась Нашей Газете.ch от лица всего прекрасного пола Жеральдина Вюемьер. - Но далеко не все могут позволить себе покупать одежду таких брэндов как Chanel, Dior, Jimmy Choo, Jean Paul



Gaultier. Кроме того, и времени у всех в обрез... Так что My Walking Store предлагает решение обеих этих проблем, принимая к продаже только фирменные вещи в отличном состоянии и работая напрямую с каждым клиентом».

Надо сказать, что Жеральдин пришла к новому для себя бизнесу не в следствие логического развития событий, а исключительно по наитию, так как ни один из

моментов ее биографии не связан с миром моды. Который, впрочем, всегда ее интересовал.

Получив федеральный диплом (maturité) в кантоне Во, она пошла в стюардессы, реализовав таким образом свою страсть к путешествиям. Затем семь лет проработала в адвокатской конторе, а после в течение трех лет набиралась опыта в одной из многочисленных женеvских Family Office, занимаясь, в частности, делами состоятельной семьи из Катара. Однако стремление к независимой деятельности не давало ей покоя, отчего в итоге и родился My Walking Store.

Не располагая значительным начальным капиталом, Жеральдина решила не открывать бутик. Вернее, открывать, но виртуальный: весь магазин помещается на сайте, так что посетить его и не торопясь изучить имеющийся ассортимент можно в любое время дня и ночи, без оглядки на часы работы и выходные дни. На подготовку проекта ушло восемь месяцев, зато уже в первую неделю выхода сайта в сеть появились первые клиенты, среди которых две русские дамы. По словам Жеральдины, «они очень следят за собой и точно знают, чего хотят».



Главное, на наш взгляд, преимущество подхода Жеральдины в том, что не обязательно куда-то ехать или связываться с почтой. Если какой-то из размещенных на сайте предметов одежды или аксессуаров вам приглянулся, достаточно позвонить или написать Жеральдине, и она привезет его к вам домой (для жителей Женевы эта услуга бесплатна, в противном случае приготовьте 15 франков), при необходимости – в тот же день! А если вы готовы обождать три дня, то получите почтовую бандероль.

В случае же продажи вещей через My Walking Store, процедура следующая. Для начала надо отобрать вещи, от которых вы хотите избавиться. Потом – позвонить Жеральдине и договориться о встрече у вас дома. Приехав, она оценивающим взглядом окинет каждый из приготовленных к продаже предметов и назначит цену. Если предложенная цена вас устроит, будет составлен контракт, ваши вещи – аккуратно упакованы и увезены. А через пару дней, сфотографированные профессиональным фотографом, они уже появятся на сайте. Если на ваши вещи найдется покупатель, выручка будет поделена между вами (70%) и My Walking Store

(30%). Если же они никого не привлекут, то Жеральдина в целости и сохранности доставит их вам обратно.

Риска, как видите, никакого, так почему бы не попробовать, ведь для этого достаточно просто [кликнуть](#).

[швейцарская мода](#)

Source URL: <https://nashagazeta.ch/node/13223>