Наша Газета
nashagazeta.ch

Опубликовано на Швейцария: новости на русском языке (https://nashagazeta.ch)

# Ильяс Храпунов: «Жаль, когда национальность препятствует развитию бизнеса» |

Auteur: Надежда Сикорская, Женева , 28.04.2010.

Ильяс Храпунов
Казахский предприниматель сеет раскол в политических и экономических кругах Женевы и собирается довести население до голосования.
|

Этот материал можно было бы назвать «Кто боится Ильяса Храпунова?» Впервые эта фамилия была упомянута в «Нашей газете.ch» в конце прошлого года, когда семья Храпуновых вошла в список 300 обладателей самых больших с

Идея о пляже зародилась зимой
остояний Швейцарии. Напомним, что глава семьи, Виктор Храпунов, в прошлом – мэр Алма-Аты и министр энергетики Казахстана.

В последние же недели швейцарская пресса посвятила несколько развернутых статей одному из членов семьи, Ильясу Храпунову, и продвигаемому им проекту «Мой Пляж», уже прозванному  «Пляж Храпунова». Статьи сами по себе скорее положительные, только ощущается в них явная неуверенность в успехе предприятия, в связи с полным непониманием красоты идеи городским

руководством.

Для тех, кто еще не в курсе: суть проекта  – превратить Женеву в образцовый курортный город, преобразовав не особо аппетитный и достаточно дорогой Женевский пляж в роскошное место отдыха, представляющее собой современное здание протяженностью 280 м, трехзвездочный отель на 76 комнат, спа и тренажерный зал, несколько ресторанов, бутики, дискотеку, в также аквариум «Sealife» размером 2500 м2, центр, посвященной Alinghi и музей памяти старого Женевского пляжа.

Цена проекта – 147 млн. франков, которые компания Swiss Development Group, созданная Ильясом Храпуновым в 2007 году, готова предоставить. Еще один плюс в духе времени: проект абсолютно экологический – все постройки будут деревянными.

Проект Ma Plage конкурирует с другим, гораздо более скромным и оцениваемым в 20 миллионов франков. Его выдвинул женевский инженер и депутат от Либеральной партии Давид Амслер.

Ни один из проектов не убедил пока Клода Ульманна, президента ассоциации «Женевский пляж».

Да и женевские власти не спешат принимать щедрый подарок Ильяса Храпунова, скорее, наоборот.

Что это? Подозрительность вообще или, в частности, по отношению к иностранцам? Непрак

Все женевские дороги будут вести на пляж...
тичность? Нежелание ничего менять? Или виной всему какие-то закулисные игры? Почему женевский истеблишмент во главе с советником Марком Мюллером, главой Департамента строительства, противится проекту, авторы которого гарантируют создание 930 рабочих мест, из них 500 – постоянных, и это в то время, когда Женева занимает первое место среди швейцарских кантонов по уровню безработицы?

Обо всем этом мы и побеседовали с Ильясом Храпуновым, встретившись на завтрак в женевском отеле Kempinski , где обслуживающий персонал встречает моего собеседника с почтением, признавая в нем ценного клиента. Начали с составления небольшой биографической справки.

Итак, Ильяс Храпунов – 26 лет, родился в Алма-Ате. В возрасте 14 лет переехал с семьей в Женеву. Учился в престижном интернате Institut Le Rosey. Затем, по настоянию родителей, поступил на экономический факультет Женевского университета (HEC), для чего все лето штудировал французский. Однако, привыкший к индивидуальному подходу к студентам в Le Rosey, Ильяс нашел стиль университета слишком безличным («Твой профессор может тебя даже в лицо не знать»), и перевелся в университет Webster. Здесь за два с половиной года получил два диплома: бакалавра деловой администрации и бакалавра  международных отношений, а затем еще и магистра.

Тут разговор перешел на личности.

***Наша Газета.ch:  Webster не очень-то котируется среди серьезных людей.***

***Зачем же Вы туда пошли?***

Ильяс Храпунов: А где же еще здесь можно получить высшее образование на английском? Мне все же на нем легче, чем на французском.

***Освоив  теорию управления бизнесом, Вы  решили сразу применить ее на практике?***

Да, хотелось начать что-то свое. Осмотрелся на рынке, подыскивая что-то не очень сложное, но пригодное для развития. Нашел нишу – отели-резиденции, начал работать в этом направлении.

***В созданной Вами Swiss Development Group много выходцев***

Чудо-город - лето круглый год!
***из СССР?***

Нет, я один, я же и самый молодой. Вообще нас 15 человек, самый старший – директор-швейцарец, ему за 50.

***Трудно вести бизнес в Швейцарии?***

Трудно в силу местных особенностей, в частности, того, что в каждом кантоне свои правила. Возможно, поэтому никто из выходцев из бывшего СССР не занимается здесь серьезно недвижимостью.

***А у Вас уже есть некоторый опыт?***

Да, за время существования компании мы реализовали несколько проектов, причем в разных кантонах. Наиболее известны два: Парк Кемпински в кантоне Во, недалеко от Веве, и гостиничный комплекс в горном курорте Саас-Фе, в Вале. Сейчас мы стремимся получить возможность участвовать в проекте по амелиорации огромного участка земли – 17 000 кв.м – в районе Дворца Наций в Женеве. Мы уже представили свое видение того, как все это может выглядеть, ждем решения.

***Вы живете в Швейцарии уже 12 лет, по всем признакам, ощущаете себя как дома. Казахское агентство КазТАГ даже передало, что Вы подали запрос о предоставлении Вам швейцарского гражданства. И все же – чувствуете ли Вы себя своим среди швейцарцев, или проявляется какая-то предвзятость, срабатывают стереотипы? Ведь в местных СМИ рядом с Вашей фамилией часто стоит «казах».***

Я, действительно, ощущаю себя больше женевцем, чем еще кем-то,  в Казахстан езжу только как турист, хотя очень люблю эту страну. Однако на швейцарское гражданство  я не подавал, не знаю, откуда такая информация. В Казахстане публика вообще не очень хорошо информирована, ведь 90% СМИ либо принадлежат правительству, либо контролируются близкими к нему группами. Что же касается стереотипов, то пока мне не мешали работать, я их не ощущал. Жаль, когда национальность препятствует развитию бизнеса. А господин Мюллер открыто сказал, что не хочет рисковать, поддерживая наш проект, потому что автор его – казах.

***Как сказал бы любимый всеми киногерой, "все мы под колпаком у***

***Мюллера"... Готовясь к нашей встрече, я поговорила с несколькими очень разными женевцами о Вашем проекте и, на мой взгляд, Ваше происхождение их не очень волнует, зато всех мучает вопрос, откуда у такого молодого человека столько денег?***

Я очень рад, что Вы этот вопрос, наконец, прямолинейно задали, давая мне возможность на него ответить. Все полагают, что деньги – от папы, учитывая его заметную политическую карьеру. Однако это не так. Папа – глава нашей семьи, человек очень ответственный, всегда занимался политикой. Накопителем же, так сказать, начального капитала стала мама. Еще в советское время она взяла кредит в Госбанке и стала телепродюсером, создала сначала собственные программы, а потом и канал – первый полностью частный канал в СССР. Затем, вместе с сыном президента Турции, – второй, который позже выкупил российский канал СТС. Затем президент Назарбаев назначил маму министром телерадиовещания, так она стала первой женщиной-министром за всю историю страны.

В 1998 году мама продала свой канал за несколько миллионов, а в то время за такие деньги можно было заводы покупать. Мама сделала вложения в существовавшую тогда нишу – недвижимость, ведь до 2000 года в Казахстане нельзя было землю приватизировать, это только в 2004 начался бум кредитования, и цены безумно подскочили. Так что маму можно назвать первым казахским девелопером, специалистом по операциям с недвижимостью. Параллельно она занималась и традиционно «женским» бизнесом, став дистрибютером нескольких ювелирных и часовых компаний, в том числе, и швейцарских. Таким образом, мамина компания Вилед стала первым люксовым брэндом в Казахстане, а у нее самой сложились прочные связи со Швейцарией задолго до нашего переезда сюда.

***Чувствовали ли Вы особое внимание к себе, когда начинали заниматься в Швейцарии предпринимательством?***

Когда мы затеяли проект Парк Кемпински, то подверглись четырем финансовым проверкам: на уровне нотариуса, банка, коммуны и регистра земельной собственности. Они не дали никаких скандальных результатов. Мы и сейчас работаем в совершенно прозрачной манере.

***Несмотря на все препятствия, верите ли Вы в успех проекта «Мой пляж» или готовы отступить?***

Нет, отступать я не готов, хотя совершенно не стремлюсь к какой-то конфронтации и не заинтересован в ней! Я в Швейцарии не проездом, собираюсь тут надолго задержаться, здесь родилась моя дочь. Да и отношение к проекту, по-моему, меняется – и в этом одна из ценнейших прелестей Швейцарии: каждый может высказать свое мнение.

***Вы думаете, дело может дойти до голосования?***

Не исключено. Самый недавний этап этой истории заключается в том, что девять членов женевского Круга руководителей предприятий, среди которых, например, директор кантонального госпиталя и президент компании Женевский общественный транспорт (TPG), выступили с инициативой в поддержку нашего проекта. 15 апреля текст инициативы был передан в парламент. Если он наберет 10 000 подписей, то инициатива будет выставлена на кантональное голосование.

***Мы будем внимательно следить за развитием проекта, а Вам желаем добиться его реализации.***

Все подробности о проекте вы можете узнать на специально созданном сайте.

Все фото предоставлены компанией Swiss Development Group.

недвижимость в Швейцарии
швейцария недвижимость
высшее образование в швейцарии

---

**Source URL:**
*http://nashagazeta.ch/news/les-gens-de-chez-nous/ilyas-hrapunov-zhal-kogda-nacionalnost-prepyatstvuet-razvitiyu-biznesa*